

**Nehmen Sie Ihre Zukunft in die Hand**

# Starten Sie Ihre persönliche Erfolgsgeschichte

Als Bausparkasse der Sparkassen gehören wir zur größten deutschen Finanzgruppe. Wir sind Marktführer im Südwesten. Rund 1,7 Millionen Bausparer vertrauen auf die LBS Südwest. Unsere mehr als 1.000 Mitarbeiter in den Zentralen sowie über 730 Vertriebsprofis in den Beratungsstellen und den Filialen der BW-Bank betreuen unsere Kunden optimal rund um die Themen Bausparen, Baufinanzierung und Immobilien. Ein Garant für unseren Erfolg ist unsere motivierte und leistungsstarke Vertriebsmannschaft.

**Nutzen Sie jetzt  
Ihre Chance!**



**Zur Unterstützung unserer Bezirksleiter**

**Bauspar- und Finanzierungsberater Junior – Kundenberater – Bankkaufmann (m/w/d)**  
in verschiedenen Regionen der Bundesländer Baden-Württemberg und Rheinland-Pfalz

(Finanzberater für den LBS Vertrieb, als selbstständiger Handelsvertreter nach §§ 84, 92 HGB)

#### **Unser Angebot für Sie**

- Mitarbeit in einem Teilmarkt mit festem Kundenstamm und innerhalb eines eingespielten Teams
- Gut ausgestattete und positionierte Beratungsstellen in Wohnortnähe
- Gute Verdienstmöglichkeiten durch unser attraktives Provisionsmodell (inkl. Zielerreichungsprämien)
- Zusätzliches Fixum während der Einarbeitung (zwei Jahre)
- Exklusiver Vertrieb für die LBS sowie für unsere Partner innerhalb der Sparkassen-Finanzgruppe
- Professionelle Qualifizierung (Geprüfte/r Fachfrau/-mann für Immobilienkreditvermittlung IHK)
- Intensive Vorbereitung auf Ihre Aufgaben und individuelle Betreuung, durch Ihren Bezirksleiter, während der gesamten Einarbeitungsphase
- Zukunftsperspektiven innerhalb unseres Vertriebs-Karriere-Programms

#### **Ihre Aufgaben**

- Unterstützung des LBS-Bezirksleiters bei der Betreuung der gemeinsamen Kunden
- Aktiver Ausbau des Kundenbestandes durch Akquise von Neukunden
- Unterstützung der Sparkassen zur Hebung der Neukundenpotenziale
- Zusammenarbeit mit den Mitarbeitern der Sparkassen
- Verkauf und Beratung der Produkte aus dem Sparkassenverbund
- Verkauf unserer Bausparprodukte inkl. Immobilienfinanzierungen

#### **Ihr Profil**

- Sie haben eine Ausbildung zum Bankkaufmann oder Finanzassistent oder eine vergleichbare kaufmännische Berufserfahrung
- Idealerweise haben Sie Erfahrung im selbstständigen Vertrieb, insbesondere in der Kundenberatung
- Sie sind vertriebsstark und haben ein sicheres Auftreten
- Sie arbeiten ergebnis- und zielorientiert
- Sie sind es gewohnt selbstständig zu arbeiten, unternehmerisch zu denken und abschlussorientiert zu handeln
- Sie haben eine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie eine hohe Eigenmotivation

Wollen Sie Vertragspartner eines Topunternehmens sein? Nutzen Sie jetzt Ihre Chance! Profitieren Sie von den Vorteilen der Selbstständigkeit und einem guten Produktportfolio.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Per Mail an [Karriere@LBS-SW.de](mailto:Karriere@LBS-SW.de) – gerne auch direkt online unter [www.LBS.de/bewerbung-sw](http://www.LBS.de/bewerbung-sw)

Weitere Informationen

- gibt Ihnen gerne Frau Marion Kühfusz, Telefon 0721 822-3545, E-Mail: [Karriere@LBS-SW.de](mailto:Karriere@LBS-SW.de)
- finden Sie hier: [www.LBS.de/karrierevideo-sw](http://www.LBS.de/karrierevideo-sw)

**Wir geben Ihrer Zukunft ein Zuhause.**